

Straßenverkaufssituation [1,2] und politisches Hintergrundgespräch [3], Analogien und Unterschiede - Ein Essay zur menschlichen Kommunikation

R. Schubert

Zunächst werden aufbauend auf den Erfahrungen in beiden Gebieten Analogien und Unterschiede beider Kommunikationssituationen herausgearbeitet. Im Folgenden wird dann aufgezeigt, wie die Erfahrungen in einem Gebiet gewinnbringend im anderen angewendet werden können. Sehr wichtig hierbei ist es aber, die richtige Abstraktionshöhe der Analogien zu erkennen. Eine zu direkte Übertragung von Verhaltensmustern aus einem Bereich in den anderen, in dem ganz andere äußere Verhaltensregeln gelten, führt unweigerlich zum Schiffbruch. Bei einer zu hoch angesetzten Abstraktionshöhe auf der anderen Seite schöpft man das gegebene Übertragungspotential von "Expertenwissen" aus dem einen in den anderen Bereich nicht voll aus. Eine Metaanalogie ist hier der Vergleich zum Erlernen einer Fremdsprache wo Vokabular und Strukturwissen einer bereits erlernten, verwandten Sprache sehr hilfreich sein können, eine zu direkte Übertragung aber sehr schnell zu Fehlern führen kann ("false friends").



Berlin, 25.3.2005



(Rückenansicht: 1. v.l. Regierungssprecher Steffen Seibert; 2. v.l. Richard Schubert; Berlin, 29.10.12)

1) R. Schubert, C. Bornowski, Neuartige emotional besetzte 3-D-Bildmotive – Nutzungsmöglichkeiten von emotionaler Konnotation zur projektiven Diagnostik, Psychologische Medizin 1/2013 http://berlin-3d-art.de/3D_psychologie_preprint.pdf

2) Kurzfilme zu Straßenverkauf <https://www.youtube.com/playlist?list=PLr6YyoCWO8VA58JtwijMOsnG04RtpWk5J>

3) Politische Hintergrundgespräche http://berlin-3d-art.de/politische_hintergrundgespraeche.htm